

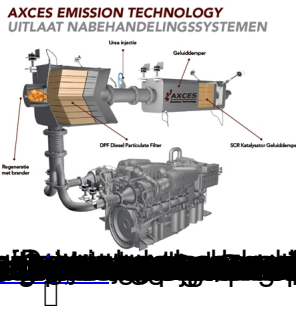
Axces in de pers



Dit jaar staan er grote veranderingen voor [Axces](#) op stapel. Niet alleen presenteert het (nog) Zeelandse bedrijf de nieuwe [IDE-Nox RA uitlaatdemper](#) op de beurs, maar later dit jaar opent Axces ook een [webshop](#) én verhuist het kantoor richting de Drechtsteden. „We willen dichterbij ons toekomstig personeel en onze klanten zitten en een uitgebreide opslag hebben, zodat we snel uit voorraad kunnen leveren”, legt Kjelt Remmen (Technical Sales Manager) uit.

Axces staat ook dit jaar weer op de [Construction & Shipping Industry beurs](#). „We zijn vaste klant”, vertelt Remmen. „Wij vinden het een fijne beurs waar we niet alleen contact met eindgebruikers hebben, maar ook met bedrijven onderling. Soms creëren we een klein comité om samen de vraag van een klant te beantwoorden. Dat kan daar, want iedereen zit dichtbij. Daardoor is businessto- business contact ook makkelijker.”

Uitdaging



Subsidie versus korting



„In de zee- en kustvaart zijn schepen die vast op Scandinavië varen, vaak al voorzien van een SCR katalysator. Daar zijn de regelingen beter, naar mijn idee. Daar werken ze niet met subsidies, maar met kortingen in de havengelden en andere heffingen waardoor een bedrijf die katalysator vanzelf terugverdient. Schepen met werkende SCR aan boord krijgen een hoge korting. Je hebt daar NOx-belasting, maar als je weinig NOx uitstoot wordt die zwaar gereduceerd. Zo'n soort regeling zou in Nederland ook beter zijn. De lasten zijn in Nederland hoger wanneer je met een schoon schip vaart. De subsidie is wel leuk, maar op termijn is de rekening voor de schipper. Grote bedrijven hebben graag het imago 'duurzaam', maar daar willen ze meestal niets extra's voor betalen. Het zou eerlijker zijn als bijvoorbeeld de verlader de opslag om schoner te transporteren zou betalen en als de transport emissierechten ook meetelden in de limieten. Het is vreselijk frustrerend zoals het nu is, de rekening komt weer bij de 'groen ondernemende' schipper te liggen.”

Axces heeft grote plannen voor de toekomst. Remmen: „Wij beperken de gevolgen van de recessie. Vorig jaar groeiden we weer. Vooral doordat we snel inspeelden op vragen uit de markt. Wij zijn ook een relatief klein bedrijf, met in productie, ondersteuning en verkoop 52 mensen in dienst. Axces is een familiebedrijf met een directeur die ook meteen de enige aandeelhouder is. Om voorkeursleverancier te blijven en nog betere dienstverlening te bieden, openen we binnenkort een webshop voor de professionele markt. Ook zijn er plannen om het kantoor dit jaar richting de Drechtsteden te verhuizen, dat is vooral om dichterbij ons personeel te zitten. Daar willen we een voorraad bij de hand houden om snel in te spelen op de vraag van

een klant. We ondernemen meteen actie. In ons pand in Tholen blijft de logistieke afdeling bestaan voor de grotere maten dempers. Zo is een bestelling uit voorraad snel bij de werf, motorinbouwer of installateur van gasmotoren.”



[Meer over Axces](#)
